

## Este país es el mejor!. 02/02/2010

No entiendo cómo es que nos van tan mal las cosas.

En España por lo que estoy viendo últimamente le pueden dar una patada a una piedra y le salen tantos analistas como psicólogos en Argentina.

No dejo de recibir correos de "reports", "forecasts", etc... que queda muy "chic". Eso de llamar de forma castiza informe a un informe parece que no vende. Le cobro 90 euros por doce forecasts, oiga.

El caso es que en estos reports el índice de acierto es sorprendente.

De momento estoy esperando para hablarles de uno –otro- en especial. Esperaré unos días todavía pues necesito más comprobación, pero lo que sí que ya no puedo evitar es hablarles de los que estoy recibiendo.

Vayamos con uno de ellos. No voy a decirles cuál pues sólo faltaría, hacerles propaganda. De todas formas si alguien quiere más detalles no tiene más que escribirme.

Por cierto, no sé de dónde sacan lo de "comentario". Personalmente, ya estoy un poco hartito. ¿Es que no pueden llamarle opinión, sugerencia, interpretación, análisis, previsión, comportamiento, formación, dictamen, juicio, sentimiento, estimación, inspiración, idea, tratamiento, examen, estudio, características, pronóstico, disposición, perfil, parecer, evaluación, etc, etc?. Y si en castellano castizo tienen pocas, que tiren del inglés, que tienen unas cuantas palabras más que nosotros todavía.

Yendo al grano, estábamos hablando del "forecast" de estos genios. Bien, pues por lo que yo – subjetivamente – interpreto, lo que hacen es contar lo que ya ocurrió. Ni tan siquiera explicarlo. Pero lo que es peor: les voy a poner lo que destacan en negrita al final de cada uno de los instrumentos que citan en el segundo correo:

Ibex35.- "El Ibex 35 ha cerrado a 11.141 puntos con una subida de 1,32%"  
Enagas.- "Dio señal de compra a mediados de noviembre y acumula una plusvalía del 11,24%"  
Iberia.- "Dio señal de compra a principios de enero y acumula una plusvalía del 19,48%"  
Indra.- "Dio señal de venta la semana pasada"  
Popular.- "Dio señal de venta a mediados de enero"  
Repsol.- "Dio señal de venta a mediados de enero"  
Sabadell.- "Dio señal de venta a mediados de octubre"  
Telefonica.- "Dio señal de venta a mediados de enero"

Y estamos a 2 de febrero. En las que más acertaron fue en las que dio señal a mediados de enero, que por lo menos sólo pasaron dos semanas.

Bueno, miento. Donde más acertaron fue en el Ibex35.

Sin comentarios.

Les voy a poner el párrafo entero por ejemplo de la última (si alguien quiere algún otro que no deje de solicitármelo):

Telefónica: "ayer los rumores de que el Gobierno italiano había dado el visto bueno a la unión de Telefónica con Telecom Italia, impulsaron la cotización. Pero hoy, el Gobierno italiano ha desmentido categóricamente la noticia, y la cotización de Telefónica ha caído, hasta el soporte de los 16,95 € (donde está el gap donde empezó, a principios de septiembre, el último tramo alcista), y ha rebotado. En Bolsa, se piensa que no se debe descartar, que antes que termine el año, Telefónica cierre la operación. Poniendo un stop loss se pueden tomar posiciones para aprovechar el rebote. Dio señal de venta a mediados de enero".

Concluyo que lo del Gobierno italiano ayer fue lo que impulsó la cotización. Interesante interpretación.

Luego resulta que hoy el Gobierno italiano lo desmintió. Parece que eso fue lo que hizo que cayese.

El caso es que luego rebotó. ¿Qué otro Gobierno – con “G” mayúscula como ponen ellos – habrá dicho algo a favor del rebote?. A lo mejor nuevamente el gobierno italiano, que debe tener una lengua un tanto parkinsoniana y no cesa de emitir comunicados y desmentidos.

Esta interpretación de lo que sucedió ayer con Telefónica y de lo que sucedió hoy pues digo yo que será una de tantas. Yo podría argumentar mismamente que hoy hizo un frío que pelaba, la gente se cabreó, y empezó a vender matildes (eufemismo con el que a veces se refiere el sector a las acciones de Telefónica). Pero claro, como a las 16:00 uno ya está comido, relajado y con calorías de nuevo, pues no se siente el frío y dale que te pego a comprar. Y a ver quién es el guapo que me lo discute.

Pero fíjense por dónde, que nos dicen lo que tendríamos que hacer: Poner un stop loss. Lo que me pregunto es dónde, pues les aseguro que si por cada stop que me saltó indebidamente me quitasen un pelo de la cabeza, ni Kojak, oiga.

Lo que me pregunto es cómo saben que dio señal de venta en Enero. Porque la verdad es que a la vista del gráfico ya hay que tener un sentido analítico extraordinariamente desarrollado. Para muestra un botón:



Creo que voy a pagar esos 90 euros...

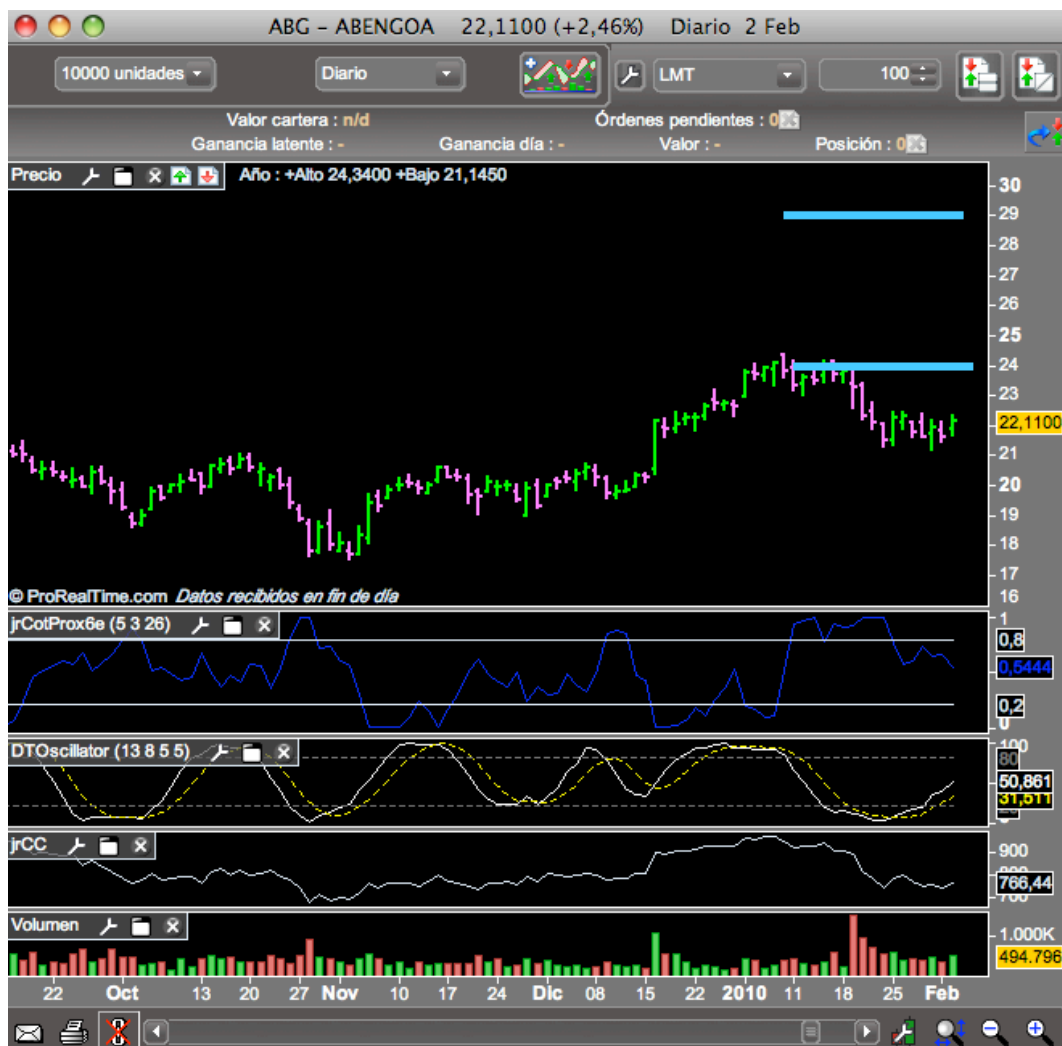
Pero eso no es todo. A media mañana – antes del anterior - ya habían enviado otro correo con un pdf donde hablaban de todas, además de los extraordinarios beneficios que llevan desde 2005 con este tipo de recomendaciones. En este otro un par de muestras:

Abengoa.- “Un rebote es una buena oportunidad para realizar beneficios. Presiona la directriz alcista, vigente desde marzo, y si tiene un rebote, se puede aprovechar para realizar beneficios. UBS ha subido su precio objetivo de 24 a 29,1 €, y ha mantenido su recomendación de comprar”

Y digo yo: ¿qué hacemos?

De la primera frase entiendo que me están diciendo que a poco que rebote, que venda porque debe estar en su mente que va a seguir cayendo. ¿No interpretan eso de “un rebote es una buena oportunidad para realizar beneficios”? ¡Pues claro que lo es! ¡Y tanto!. Y si logran ustedes realizar beneficios en el pico del rebote, nosotros, los del forecast, habremos sido unos genios. Si Abengoa sube y venden ustedes mañana entonces no me cuenten penas porque yo les he dicho que hagan beneficios en el rebote, y de momento está rebotando. ¿Quién les ha mandado vender ya?.

El caso es que luego mencionan a una tal “UBS”, que digo yo que estos sí que sabrán. Pero es que si le presto atención a UBS, pues ya me quedo tonto “perdío”. El pequeño margen del que hablan pueden verlo en la gráfica:



Na, cosa de un 21,25% si están subiendo a la azotea o de un -17,52% si bajan al sótano. Eso sí que es afinar. A mí estas cosas me dan mucha seguridad, sobre todo por ese céntimo científico que dejan a la derecha del 29: 29,1 € oigan. Nada de 30 figura o 29 o “alrededor de”. No, no. ¡¡ 29,1 € ¡!. Eso sí: entre los 24 y los 29,1.

Con tanto talento para el objetivo de precio ya me podían decir cuándo va a suceder ...j

¡¡Mira que si leen a un tal jrbolsa y ven que dice que “Abengoa” sube más que el resto porque empieza por “A”!!

Y así durante unas cuantas páginas...

Pero el caso es que me voy a Telefónica nuevamente y veo que en este report-forecast previo al correo que les mencioné al principio dicen lo siguiente:

Telefónica: “Esperar (*en negrita, enfatizando*). Tras perder la directriz alcista, se ha desplomado. Ahora hay que esperar que defina un soporte. En los 16,95 está el gap donde empezó, a principios de septiembre, el último tramo alcista. Citigroup, en una revisión de valores del sector de telecomunicaciones ha rebajado su recomendación de comprar a mantener.”

Buen relato de hechos. Teniendo en cuenta que el correo lo recibí a las 11:17 imagino que no habrá hecho un mínimo por esos entornos... le dejo a ustedes que despejen su curiosidad acerca de los 16,95 del gap (por ejemplo, en VisualChart o infomercados.com pueden salir de dudas).

El caso es que tras el relato de hechos, viene Citigroup y me dice que mantenga. Pero eso era a las 11:17.

Luego vienen ellos a las siete y cuarto y me dicen que comprar en un rebote es bueno, y lo adornan con un “dio señal de venta a mediados de enero”.

Lo dicho. Yo a estos les pago los 90 euros y lo que haga falta.

Un saludo,  
Jr.

Pd.- Discúlpeme el tono irónico, pero la verdad es que debe ser que últimamente pululo más por foros, redes y demás y estoy viendo cada cosa que ¿saben lo que me apetece?. Vender la web y pasar, porque si algún día alguien me mete en el mismo saco no sé de qué sería capaz... Esto me recuerda a algún debate donde todavía queda quien defiende algunas posturas políticas en este país. Si es que tenemos lo que nos merecemos.

*"En el mundo actual, se está invirtiendo cinco veces más en medicamentos para la virilidad masculina y silicona para mujeres, que en la cura del Alzheimer. De aquí a algunos años, tendremos viejas de tetas grandes y viejos con pene duro, pero ninguno de ellos se acordará para que sirven". Drauzio Varella*